

<https://www.beyer-und-mueller.de/job/sales-manager-international/>

Sales Manager International im Innen- und Außendienst (w/m/d)

Beschreibung

Beyer & Müller ist spezialisiert auf die Herstellung von hochwertigen Schlössern sowie Beschlägen und bietet seinen Mitarbeitern ein inspirierendes Arbeitsumfeld mit vielfältigen Entwicklungsmöglichkeiten. Unsere Unternehmenskultur zeichnet sich durch umfassendes Expertenwissen und starken Teamgeist aus, und die flachen Hierarchien sowie kurzen Kommunikationswege fördern eine effiziente Zusammenarbeit.

Ihre Aufgaben

- **Globale Neukundenakquise & Markterschließung:** Aktive Gewinnung neuer internationaler Kunden und strategische Identifizierung sowie Erschließung neuer Märkte.
- **Internationale Vertriebsstrategie:** Entwicklung und Umsetzung effektiver globaler Vertriebsstrategien.
- **Kundenbeziehungsmanagement & Verhandlungen:** Pflege bestehender Kundenbeziehungen sowie Führung von Jahres-, Preis- und Konditionsgesprächen.
- **Markt- und Wettbewerbsanalyse:** Durchführung detaillierter Analysen zur Identifizierung neuer Geschäftsmöglichkeiten.
- **Budgetplanung & Reporting:** Selbstständige Budgetplanung, Analyse von Soll-Ist- Abweichungen und regelmäßige Vertriebskennzahlenanalyse.
- **Interne Zusammenarbeit & Wissensmanagement:** Enge Kooperation mit internen Abteilungen und Weitergabe von Fachwissen.
- **Internationale Repräsentation:** Teilnahme an internationalen Messen und Kundenevents (Reiseanteil ca. 30 % innerhalb Europas).

Ihr Profil

- **Ausbildung:** Abgeschlossenes Studium, z. B. BWL, Business Administration, Sales Management, Wirtschaftsingenieurwesen, oder vergleichbare kaufmännische/technische Qualifikation.
- **Internationale Vertriebserfahrung:** Mehrjährige Berufserfahrung im internationalen Vertrieb oder Key Account Management.
- **Sprachliche Kompetenz:** Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse, zusätzliche Fremdsprachenkenntnisse sind von Vorteil.
- **PC-Kenntnisse:** Sicherer Umgang mit ERP-Systemen und MS Office.
- **Kommunikationsstärke:** Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten. **Reisebereitschaft und Flexibilität:** Bereitschaft zu internationalen Reisen.
- **Eigenständigkeit und Teamfähigkeit:** Selbstständige, zielorientierte und analytische Arbeitsweise, gepaart mit Teamorientierung.

Werden Sie Teil unseres 137 Jahre alten Familienunternehmens

- **Wir als Familienunternehmen:** Wir leben in einer Kultur der offenen Türen und legen Wert darauf, unsere Beschäftigten ihren Stärken

Firma

Beyer & Müller GmbH & Co. KG

Beginn

Sofort

Adresse

Am Lindenkamp 55, 42549, Velbert,
Nordrhein-Westfalen, Deutschland

Hinzugefügt am

28. März 2025

Jetzt bewerben

entsprechend einzusetzen und weiterzuentwickeln. Entscheidungen werden zügig getroffen und wir sind in der Lage, uns auf neue Marktsituationen einzustellen. Außerdem gibt es klare Strukturen und Möglichkeiten, Karriere zu machen, nicht nur „**einen Job zu haben**.“

- **Vielseitiges Aufgabefeld:** ein spannendes Aufgabenspektrum, das sowohl die Betreuung der IT-Infrastruktur, die Weiterentwicklung unserer Systeme als auch die Sicherstellung eines reibungslosen Betriebs beinhaltet.
- **Gute Work-Life-Balance:** Unser Familienunternehmen legt großen Wert auf faire Urlaubsregelungen (30 Tage) und schafft familienfreundliche Arbeitsbedingungen, um Ihnen die Möglichkeit zu geben, Arbeit und Privatleben in Einklang zu bringen.
- **Individuelle Förderung:** Wir bieten Ihnen die Möglichkeit zur beruflichen Weiterentwicklung, z. B. durch Fortbildungen oder Karrierechancen innerhalb des Unternehmens, um Ihre Fähigkeiten zu verbessern und Ihre Karriere voranzutreiben.
- **Motivierendes Arbeitsumfeld:** Flexible Arbeitszeiten, die Möglichkeit zur Remote-Arbeit und eigenverantwortliches Arbeiten sind bei uns im Mittelstand selbstverständlich.

Kontakt

Bitte senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen per E-Mail an jobs@beyer-und-mueller.de.

Sie haben Rückfragen, dann rufen Sie uns gerne an. Unsere Recruiting-Partner Frau Peiniger und Herr Blanke von der Peiniger Personalberatung GmbH stehen Ihnen unter 0212 503 86 oder 0172 2925 718 gerne zur Verfügung.